



Results Pack de CORDIS sobre financiación privada de la eficacia energética

Compendio temático de resultados de investigación innovadora y financiada con fondos europeos

Enero de 2022

Soluciones nuevas para financiar la transición energética de Europa



Investigación
e innovación

SEGUNDA
EDICIÓN

Índice

3

Reducir el riesgo y el capital asociado a las renovaciones en profundidad en materia de eficacia energética

5

Descarbonización inmobiliaria: evaluar, gestionar y evitar el riesgo de carbono mediante el Carbon Risk Real Estate Monitor

7

Un portal de datos para hipotecas de eficacia energética normalizadas

10

Mecanismos de financiación específicos de los países para inversiones viables en eficacia energética

12

Riesgos reducidos para las pymes que contemplan la eficacia energética

14

Ayudar a que los hogares inviertan en reformas sostenibles

16

Resultados más predecibles para proyectos de eficacia energética

18

Inyección de 150 millones EUR de liquidez a las inversiones en eficacia energética

20

Control de calidad para servicios de eficacia energética satisfactorios

22

Añadir al contador el coste de las renovaciones en materia de eficacia energética

24

Hipotecas verdes para impulsar la demanda de viviendas energéticamente eficientes

26

Un instrumento financiero innovador puede acelerar la renovación en profundidad de los edificios letones de la época soviética

28

Solución financiera innovadora para inversiones a mediana escala en energía renovable o eficacia energética en la industria

Editorial

Soluciones nuevas para financiar la transición energética de Europa

Hacer que las sociedades y economías europeas sean más eficaces en materia energética desempeñará un papel crucial a la hora de permitir que la Unión Europea (UE) alcance sus objetivos climáticos, cree crecimiento y mejore el bienestar, sobre todo para cumplir el objetivo de hacer que la UE sea neutra en carbono de aquí a 2050. Aunque, en el pasado, el sector financiero no siempre ha considerado la eficacia energética como una inversión atractiva, en este Results Pack actualizado se presentan trece proyectos financiados con fondos europeos que han establecido una nueva dinámica para acelerar y ampliar la financiación privada de las inversiones en eficacia energética en toda la UE, así como para hacer que dichas inversiones sean mucho más atractivas para los inversores.

A pesar de que la UE ha aumentado el número de fondos públicos disponibles para la eficacia energética, es necesario seguir desbloqueando la financiación privada. A fin de cumplir con los objetivos de la UE en materia de clima y energía de aquí a 2030, como reducir las emisiones de carbono en un 40% con respecto a los niveles de 1990 y alcanzar un objetivo de eficacia energética del 32,5%, todo ello como parte del ambicioso Pacto Verde Europeo, se necesitarán 260 000 millones EUR adicionales al año durante el período 2021-2030. Gran parte de esa financiación deberá proceder del sector privado.

Superar los obstáculos financieros para la inversión en eficacia energética

Las inversiones en eficacia energética suelen venir con unos elevados costes de transacción, ya que los proyectos son pequeños y no están suficientemente agrupados para atraer a los inversores. Las inversiones en eficacia energética, como las dirigidas a las renovaciones en profundidad de los edificios, tienden a tener tiempos relativamente largos de amortización, y los inversores desconfían de que el ahorro conseguido no justifique el coste de la renovación energética. Sin embargo, cada vez existen más pruebas de que los riesgos asociados con las inversiones en eficacia energética son menores de lo que perciben los mercados. El reto reside en convencer a los inversores de que los proyectos de eficacia energética son en general un caso de negocio perfectamente seguro y en ayudar a los bancos y otras instituciones financieras a comprender y evaluar con facilidad todos y cada uno de los riesgos y oportunidades asociados con un proyecto concreto.

Para simplificar las transacciones y aumentar la confianza de las instituciones financieras, la normalización jurídica y técnica es muy necesaria en todas las fases de la cadena de valor de las inversiones. La falta de normalización de los proyectos impide la titulización de activos de eficacia energética (préstamos o capital), de manera que las instituciones financieras no pueden refinanciar su deuda en los mercados de capitales.

Normalmente, suele esperarse que el coste de las inversiones en eficacia energética se recupere exclusivamente a través de la disminución del gasto energético. Sin embargo, cada vez existen más pruebas de que los beneficios no energéticos desempeñan un papel fundamental en la decisión de invertir en eficacia energética. Esto incluye unos parámetros de confort y salud interiores mejores, un mayor valor del edificio, una probabilidad menor de impago de las hipotecas y unas tasas menores de rotación de inquilinos o desocupación. Por lo tanto, existen incentivos económicos y financieros reales para persuadir a las instituciones financieras para que inviertan más en eficacia energética.

Además, es necesario establecer regímenes de financiación innovadores regionales o nacionales a fin de crear las condiciones para una financiación privada adecuada para inversiones en eficacia energética. Los programas de asistencia técnica financiados con fondos europeos o nacionales, como EIB-ELENA y H2020/LIFE CET PDA, respaldan la creación de dichos regímenes, que pretenden maximizar progresivamente el coeficiente de apalancamiento de los fondos públicos respecto a la financiación privada.

Por último, los proveedores de financiación, los consumidores y los organismos públicos y privados deben dialogar entre sí para encontrar soluciones viables para ampliar la financiación de la eficacia energética. La UE facilita este diálogo a través de foros de inversión en energía sostenible y del Grupo de Instituciones Financieras para la Eficiencia Energética (EEFIG, por sus siglas en inglés).

Presentación de trece proyectos que marcan el camino

En este Results Pack actualizado se presentan específicamente trece proyectos financiados con fondos europeos en los que se han desarrollado herramientas y soluciones que acelerarán la financiación de las inversiones en eficacia energética, y se han ofrecido demostraciones concretas de que estas soluciones ampliamente probadas están listas para seguir ampliándose.

Reducir el riesgo y el capital asociado a las renovaciones en profundidad en materia de eficacia energética

En 2019, la huella de carbono asociada al uso de los edificios, como la calefacción, subió hasta los niveles más altos jamás registrados. Un innovador plan de financiación, financiado con fondos europeos, ha puesto al alcance de la mano la eficacia energética de última generación, que requiere mucho capital.



© Tomas Miki, Shutterstock

Aunque el consumo de energía del sector de la construcción internacional se ha mantenido estable, las emisiones de CO₂ han aumentado drásticamente hasta representar el 28% de las emisiones mundiales relacionadas con la energía en 2019. La mejora de la eficacia energética de los edificios es imprescindible para reducir esta cifra.

Las nuevas normas de construcción son un objetivo tentador, pero alrededor del 85% de los edificios europeos se construyeron antes de 2001, y la mayoría seguirán en pie en 2050. La renovación es fundamental para cumplir los objetivos de sostenibilidad. El proyecto financiado con fondos europeos Accelerate SUNSHINE (Save your bUildiNg by SavINg Energy).

Begin to move more quickly) contribuyó a los esfuerzos de renovación de los municipios pequeños y medianos.

Cadena de favores

Las renovaciones estándar consiguen un ahorro energético del 20-30 %, mientras que las renovaciones en profundidad con tecnologías de vanguardia pueden reducir el consumo energético del edificio en más del 75 %. Sin embargo, estas renovaciones exigen grandes inversiones de capital y su período de amortización es largo. Los profesionales de la renovación necesitan una forma de pagar estos trabajos de renovación en profundidad.

Las empresas de servicios energéticos (ESE) están bien posicionadas para desempeñar un papel fundamental, ya que proporcionan tanto servicios energéticos como financiación para las operaciones. Sus contratos de rendimiento energético (CRE) con los profesionales de la renovación garantizan el ahorro de energía o el mismo servicio energético a un coste menor. Si las ESE carecen de liquidez, la refinanciación se consigue vendiendo los flujos de caja futuros o los créditos a los bancos en una operación de *forfeiting*.

En los mercados emergentes de CRE, como Letonia, los bancos se muestran reticentes a este tipo de operaciones. El plan de CRE de Accelerate SUNSHINE ofrecía a las ESE otra opción: refinar los contratos de las ESE «vendiendo» los ahorros energéticos proyectados (garantizados) al Fondo de Eficacia Energética de los Edificios de Letonia (LABEEF), creado a tal efecto. «El LABEEF asume entonces todos los demás riesgos y responsabilidades de los propietarios de edificios», explica Marika Roša, de la Universidad Técnica de Riga y coordinadora del proyecto.

Identificación de obstáculos

Esto no solo minimiza la inversión de capital y los riesgos para los clientes, sino que también asegura el funcionamiento y el mantenimiento de las inversiones y la disminución del consumo de energía durante toda la duración del contrato (hasta veinte años en algunos casos). Su enfoque normalizado de los contratos y procedimientos también garantiza que las partes interesadas

tengan responsabilidades claras y que las obras de renovación de edificios sean de mayor calidad.

Accelerate SUNSHINE se topó con varios obstáculos relacionados con el marco normativo existente y con la falta de coherencia entre los municipios, que dificultaron la gestión compartida de los proyectos y las asociaciones municipales previstas.

A pesar de enfrentarse a los desafíos de los obstáculos políticos y económicos, Accelerate SUNSHINE fue capaz de movilizar 20,1 millones EUR de inversiones relacionadas con la energía para la renovación de más de 100 000 m² de edificios públicos y plurifamiliares. Con ello se consiguió un ahorro energético de entre el 30 y el 60 %, y una reducción total del consumo energético anual de 8,6 GWh.

El proyecto ha contribuido significativamente a la comprensión de cómo financiar las inversiones en eficacia energética en Letonia, más allá del método predominante de utilizar subvenciones públicas. Además, el módulo de *forfeiting* de la plataforma SUNSHINE se ha creado de manera que otros países puedan utilizarlo, lo que permite extender el sistema a toda Europa.

«Hemos demostrado que abordar la renovación de los edificios mediante una financiación innovadora funciona en Letonia —afirma Roša—. La ciudad de Riga ha reconocido nuestro trabajo y se ha comprometido a incluir garantías de eficacia energética en futuras renovaciones y nuevas construcciones». No obstante, añade que, sin la inclusión obligatoria de garantías de eficacia energética o CRE para la renovación de infraestructuras públicas, seguirá siendo difícil conseguir un mercado funcional de ESE.

PROYECTO

Accelerate SUNSHINE – Save your building by Saving Energy. Begin to move more quickly

COORDINADO POR

Universidad Técnica de Riga, Letonia

FINANCIADO CON ARREGLO A

Horizon 2020-ENERGY

FICHA INFORMATIVA DE CORDIS

cordis.europa.eu/project/id/754080/es

SITIO WEB DEL PROYECTO

sharex.lv



Hemos demostrado que abordar la renovación de los edificios mediante una financiación innovadora funciona en Letonia.



Descarbonización inmobiliaria: evaluar, gestionar y evitar el riesgo de carbono mediante el Carbon Risk Real Estate Monitor

El objetivo de mantener el calentamiento global por debajo de los 2 °C de aquí a 2050 es loable, pero saber cómo conseguirlo sería incluso mejor. El proyecto CRREM proporciona vías hacia la descarbonización específicas por país y por tipo de activo a los propietarios de inmuebles y partes interesadas para evaluar, gestionar y evitar el riesgo de carbono.

No es un secreto que muchos sectores estratégicos no cumplen ni de lejos los objetivos de control del calentamiento global establecidos en el Acuerdo de París. El sector inmobiliario europeo es uno de ellos. Las tasas de reacondicionamiento son demasiado bajas y el consumo de energía, demasiado alto.

Las partes interesadas que participan en CRREM (Carbon Risk Real Estate Monitor – Framework for science-based

decarbonisation pathways, toolkit to identify stranded assets and push sustainable investments) creen que esta brecha se debe en parte a la falta de objetivos específicos para este mercado. Tal y como explica Sven Bienert, director del Centro de competencia IRE|BS para la sostenibilidad inmobiliaria en la Universidad de Ratisbona: «Los inversores inmobiliarios y otros agentes del mercado nunca han recibido orientación sobre la "proporción justa" de emisiones de CO₂ de sus propiedades.



Además, faltaban herramientas y *software* para la planificación estratégica y la identificación de riesgos climáticos».

CRREM ha estado respondiendo a esta necesidad definiendo unas vías hacia la descarbonización que llevan a un escenario de 1,5 °C o 2 °C y que son específicas de cada país y subsector (oficinas, hoteles, minoristas, etc.). Cada trayectoria comienza en las intensidades energética y de carbono actuales y proporciona una vía hacia la descarbonización clara hasta 2050.

«Además de dar la posibilidad a los inversores de establecer sus propios objetivos basados en estas vías, hemos desarrollado una herramienta que puede comparar los datos de consumo específicos de cada propiedad con estos objetivos. Ahora, los inversores tienen un *software* que puede aportar más transparencia de forma efectiva al riesgo de transición. También pueden calcular lo que denominamos el riesgo de estancamiento:

el nivel de emisiones más allá del cual la propiedad excede su proporción justa de emisiones», afirma Bienert. Lo que quizá sea más atractivo para las partes interesadas es que los resultados también se presentan en términos económicos.

Alimentar este nuevo *software* CRREM con datos fiables fue un desafío en un sector en el que

es difícil acceder a los datos del mercado, y la cantidad de datos requeridos era enorme. Era necesario tener en cuenta las propiedades existentes, los niveles de emisión actuales y el futuro desarrollo de factores de emisión. Sin embargo, el equipo tuvo éxito y su *software* esté plenamente operativo.



Ahora, los inversores tienen un software que puede aportar más transparencia de forma efectiva al riesgo de transición.

Una herramienta de referencia para inversiones futuras

Los inversores han estado utilizando CRREM de forma generalizada para gestionar su riesgo de carbono en lo que Bienert considera una «adopción muy sólida por parte de la industria». Por lo tanto, el equipo se centrará en la divulgación y en seguir el desarrollo de comunidades hasta la fecha establecida para el final del proyecto, en enero de 2021.

Ya hay asegurada financiación para continuar el estudio y actualmente hay un nuevo proyecto en su fase final. «Tenemos grandes inversores, como GPIF en Japón e Ivanhoé Cambridge en Canadá, que utilizan nuestros resultados. Nuestra investigación incluso llamó la atención en los Estados Unidos, donde la Sociedad Inmobiliaria Estadounidense (ARES, por sus siglas en inglés) otorgó el galardón "Best European Research Paper" (mejor artículo de investigación europeo) al artículo de investigación de CRREM», señala Bienert.

A largo plazo, el equipo confía en que su herramienta desencadenará inversiones más proactivas en eficacia energética. También sería útil diferenciar entre activos y propiedades buenos y malos a la hora de conceder primas verdes o descuentos.

Si nos centramos en los activos gestionados, los que son propiedad de los probadores y usuarios o son gestionados por ellos, están valorados en más de trescientos mil millones de euros, con más de cinco millones de metros cuadrados de espacio alquilable analizados a través de la herramienta. No hay duda de que tendrá un impacto sustancial a lo largo de los próximos años.

NOTA: Este artículo se ha extraído de la edición de 2020 del Results Pack sobre financiación privada de la eficacia energética.

PROYECTO

CRREM – Carbon Risk Real Estate Monitor – Framework for science-based decarbonisation pathways, toolkit to identify stranded assets and push sustainable investments

COORDINADO POR

Instituto de Economía Inmobiliaria (IIÖ), Austria

FINANCIADO CON ARREGLO A

Horizon 2020-ENERGY

FICHA INFORMATIVA DE CORDIS

cordis.europa.eu/project/id/785058/es

SITIO WEB DEL PROYECTO

crrem.eu



Un portal de datos para hipotecas de eficacia energética normalizadas

Los proyectos de eficacia energética están condenados al fracaso sin ayuda financiera y esta no puede obtenerse sin datos fiables para el análisis de riesgos. El proyecto EeDaPP, que es parte de la Iniciativa de Hipotecas de Eficacia Energética, proporciona un protocolo orientado al mercado para registrar dichos datos y ponerlos a disponibilidad de las partes interesadas.



© pickinpok, Shutterstock

Últimamente, los bonos verdes han tenido mucho éxito. En 2018, la emisión de estos valores de renta fija (creados para financiar proyectos medioambientales y climáticos) alcanzó un valor de 40 000 millones EUR en Europa. Sin embargo, no todo es un camino de rosas: no existe una norma sobre bonos verdes en la

Unión Europea (UE), aunque dicha norma es fundamental para aumentar la proporción de financiación y préstamos verdes.

Gracias a trabajar en el marco de la Iniciativa de Hipotecas de Eficacia Energética (EEMI, por sus siglas en inglés), que incluye los



Es la primera vez que un grupo de los principales bancos y prestamistas hipotecarios, proveedores de datos, empresas y organizaciones de las industrias de la energía y la construcción se han unido con espíritu previsor para hablar sobre la financiación privada de la eficacia energética.

proyectos EeMaPP y EeDaPP (Energy efficiency Data Protocol and Portal), dicha norma podría ser pronto una realidad. «Estamos trabajando en una etiqueta de Hipoteca de Eficacia Energética (EEM, por sus siglas en inglés) para estimular el desarrollo del mercado. Proporcionará acceso a información hipotecaria normalizada, transparente y relevante a los participantes del mercado a través de una plantilla de informes consistente. En última instancia, la etiqueta permitirá la titulización y emisión de bonos verdes y aumentará el apoyo y la confianza en las EEM», afirma Luca Bertalot, coordinador del proyecto.

Bertalot es el secretario general de la Federación Hipotecaria Europea-Consejo Europeo de Bonos Garantizados (EMF-ECBC, por sus siglas en inglés), que posee un largo historial de etiquetado de bonos. En 2012, la organización creó la etiqueta de «bono garantizado europeo», una etiqueta de calidad que responde a las solicitudes de todo el mercado de mejorar las normas y aumentar la transparencia en el mercado de bonos garantizados. EeDaPP se basa en el éxito de esta etiqueta para el contexto específico de la eficacia energética.

Acortar la brecha de las renovaciones

«Es la primera vez que un grupo de los principales bancos y prestamistas hipotecarios, proveedores de datos, empresas y organizaciones de las industrias de la energía y la construcción se han unido con espíritu previsor para hablar sobre la financiación privada de la eficacia energética», señala Bertalot.

La idea es acortar la brecha de las renovaciones con una iniciativa de financiación privada que actúe de forma complementaria a los fondos públicos, los incentivos fiscales y reembolsos de suministros. De este modo, la EEMI respalda a la UE en el cumplimiento de sus objetivos de ahorro energético a la vez que incorpora la unión de los mercados de capitales a la agenda de eficacia energética.

«Una innovación clave en EeDaPP es el diseño y la creación de un protocolo orientado al mercado. Este protocolo permite el registro a gran escala de datos relacionados con activos de EEM (préstamos concretos) a través de una plantilla de informes normalizada. Finalmente, se accede a los datos a través de un portal centralizado que realiza un seguimiento continuo del rendimiento de los activos de EEM. Esto facilitará el etiquetado de dichos activos a efectos de la emisión de bonos eficientes en materia energética», explica Bertalot.

La idea del futuro portal es que tenga dos componentes principales: la zona de detección, en la que se almacenen los

datos y estén disponibles para su análisis, y la herramienta de inteligencia empresarial, en la que se añadan y preparen los datos para los distintos objetivos de análisis de los grupos de usuarios.

Gracias a los conjuntos de datos técnicos y financieros recopilados en el marco del proyecto, las partes interesadas podrán vincular las prestaciones de eficacia energética de un edificio a su valor y rendimiento del préstamo. Esto crea una mejor comprensión del impacto de la eficacia energética sobre la probabilidad de incumplimiento de los prestatarios y de la pérdida en caso de incumplimiento. Esto identificará y demostrará que los activos de EEM pueden determinarse para un tratamiento de capital preferente basado en datos normalizados a gran escala y análisis correlativos.

Otro de los grandes logros del proyecto es el establecimiento de una definición de EEM. Según esta definición, las EEM pretenden financiar la compra, construcción o renovación de edificios residenciales y comerciales. Se centran en los edificios en los que el rendimiento energético cumple o supera las normas relevantes de mejores prácticas del mercado en consonancia con los requisitos actuales de la legislación europea o los esfuerzos por mejorar el rendimiento energético en al menos un 30 %.

La EEMI cuenta en la actualidad con 107 participantes en programas piloto, 59 bancos piloto y otras 48 organizaciones

de apoyo. En septiembre de 2020, comenzará un proyecto de seguimiento del EeMaPP y el EeDaPP. Se basará en los esfuerzos previos para desarrollar EEM en Europa y fuera de ella.

NOTA: Este artículo se ha extraído de la edición de 2020 del *Results Pack sobre financiación privada de la eficacia energética*.

PROYECTO

EeDaPP – Energy efficiency Data Protocol and Portal

COORDINADO POR

Consejo de Bonos Garantizados e Hipotecario,
Bélgica

FINANCIADO CON ARREGLO A

Horizon 2020-ENERGY

FICHA INFORMATIVA DE CORDIS

cordis.europa.eu/project/id/784979/es

SITIO WEB DEL PROYECTO

energyefficientmortgages.eu



Mecanismos de financiación específicos de los países para inversiones viables en eficacia energética

La diversidad de obstáculos que impiden la financiación de proyectos de eficacia energética en Europa requiere un método específico para cada país. El equipo del proyecto E-FIX ha ideado una serie de soluciones que, según las previsiones, ayudarán a ahorrar un total de 54 GWh de energía al año en 6 países de Europa central y oriental y en la región del Cáucaso.

La naturaleza de los obstáculos a las inversiones en eficacia energética tiende a variar de un país a otro. Algunos países se benefician simplemente de los precios bajos de los combustibles fósiles, lo cual hace que las renovaciones no sean rentables,

mientras que otros carecen de los marcos jurídicos y normativos, de la concienciación de los usuarios finales o de los conocimientos especializados en financiación en materia de eficacia energética para realizar los cambios.



El proyecto financiado con fondos europeos E-FIX (Developing and transferring an innovative Energy Financing miX in order to activate private sector finance for increased investments in sustainable energy projects) fue creado para responder a estas diferencias. El consorcio asesoró a las partes interesadas en la búsqueda de mecanismos de financiación adecuados e innovadores en Armenia, Austria, Chequia, Croacia, Georgia y Polonia. «Identificamos los mecanismos más relevantes —alquiler, contratos de rendimiento energético o financiación participativa— y realizamos un proyecto piloto en cada país», afirma Andreas Karner, jefe del equipo de energía y medio ambiente en ConPlusUltra y coordinador de E-FIX.

El consorcio del proyecto persiguió tres objetivos en cada país. Primero, buscó tener una serie de proyectos que fuera más allá de 2020 y, a continuación, estableció centros de competencia en materia de financiación de energía, de los cuales cuatro aún están pendientes de ponerse en marcha. Estos centros tienen conocimientos

técnicos sobre financiación en materia de eficacia energética y garantizarán la continuidad del proyecto en los próximos años. Por último, el equipo ha elaborado planes de acción nacional para elevar el perfil de la eficacia energética y los distintos mecanismos de financiación disponibles.

En el caso de Georgia, por ejemplo, el consorcio probó el alquiler de eficacia energética. «Nuestro socio local ha desarrollado un mecanismo integral de alquiler de equipos eficaces en materia energética. Es

un paquete todo en uno que hace que la eficacia energética y los equipos renovables sean accesibles para el sector privado», explica Karner. Las plataformas de alquiler en Georgia son cada vez más profesionales y, como resultado, están comenzando a brindar una mayor variedad de posibilidades de financiación.

Antes de E-FIX, nunca se había considerado el alquiler para proyectos energéticos en Georgia. El equipo identificó varios tipos de proyecto piloto relevantes, que abarcaban el equipo y la maquinaria de construcción, maquinaria de agricultura, maquinaria de construcción de carreteras, líneas de producción móviles, maquinaria de transporte y tecnologías de energía renovable. En total, el país ha puesto en marcha 53 proyectos piloto, con un valor de inversión total de 6 millones EUR.

Ir más allá del tiempo de vigencia del proyecto

En todos los países, el equipo del proyecto invitó a las partes interesadas a reflexionar juntos sobre la situación del mercado

de eficacia energética local. Juntos identificaron los desafíos, las brechas, los obstáculos y las oportunidades, y redactaron informes específicos de los municipios.

«En términos generales, diría que los resultados más importantes son el desarrollo de material de formación, así como la formación de embajadores que garantizarán el fortalecimiento de los conocimientos técnicos a escala nacional», añade Karner. Los módulos formativos del proyecto abarcan enseñanza, financiación participativa, alquiler, contratos de rendimiento energético y financiación de proyectos.

Los proyectos llevados a cabo en los seis países socios van desde un reacondicionamiento en la Escuela Internacional de Viena financiado mediante financiación participativa hasta la sustitución de dispositivos de calefacción en el municipio de Pokrzywnica (Polonia) gracias a contratos de rendimiento energético. Se ejecutaron 78 proyectos, con una inversión total de 31 millones EUR y un ahorro energético de 54,09 GWh/año.

El equipo también ha elaborado planes de acción a escala nacional y un plan de acción de financiación en materia de eficacia energética a escala europea. A largo plazo, Karner espera que el uso de una financiación innovadora para proyectos de eficacia energética se haga más popular. «Nuestro proyecto permite nuevas políticas, prepara el terreno para inversiones, desarrolla capacidades y habilidades, y genera ahorros de energía y producción de energía renovable», concluye.



Nuestro proyecto permite nuevas políticas, prepara el terreno para inversiones, desarrolla capacidades y habilidades, y genera ahorros de energía y producción de energía renovable.

PROYECTO

E-FIX – Developing and transferring an innovative Energy Financing miX in order to activate private sector finance for increased investments in sustainable energy projects

COORDINADO POR

ConPlusUltra, Austria

FINANCIADO CON ARREGLO A

Horizon 2020-ENERGY

FICHA INFORMATIVA DE CORDIS

cordis.europa.eu/project/id/785081/es

SITIO WEB DEL PROYECTO

energyfinancing.eu

Riesgos reducidos para las pymes que contemplan la eficacia energética

El proyecto ESI Europe aporta una solución llave en mano para la desconfianza de las pymes respecto al riesgo de invertir en eficacia energética. Su enfoque se ha presentado a pymes relevantes en Italia, Portugal y España. Ya cuenta con el apoyo de grandes compañías aseguradoras e instituciones financieras.



© Freedomz, Shutterstock

Puede que las pymes sean un motor de la innovación, pero para ellas la eficacia energética sigue siendo en cierto modo un agujero negro. Una vez se toma la decisión de invertir, no hay vuelta atrás y hay muy poca seguridad sobre lo que espera al final del proceso. ¿Se amortizará finalmente la inmensa inversión? ¿Puede confiarse de verdad en las promesas sobre el ahorro de las empresas de servicios energéticos (ESE)?

Hasta ahora, la elección más sencilla y segura de cara a estas preguntas ha sido el *statu quo*. Según explica Daniel Magallon, director gerente en la Agencia de Basilea para la Energía Sostenible (BASE): «Normalmente, las pymes dan prioridad a inversiones más cercanas a su actividad principal. De este modo, controlan mejor los riesgos y el rendimiento, y evitan desperdiciar recursos que ya son limitados».

Como coordinador del proyecto ESI Europe (Driving Investment in Energy Efficiency through Energy Savings Insurance in Europe), Magallon cree en los seguros de ahorro energético (ESI, por sus siglas en inglés) como solución para proporcionar a las pymes más garantías de rendimiento en sus inversiones en eficacia energética. «Los ESI reducen el riesgo y garantizan ahorros energéticos. El modelo tiene cuatro componentes principales: un modelo de contrato entre cliente y proveedor; un ESI ofrecido por compañías aseguradoras locales; una opinión técnica sobre el proyecto realizada por un validador técnico independiente (SGS), y un acceso a distintas fuentes de financiación competitiva de instituciones financieras locales», añade.

Además de esta combinación única de mecanismos, la principal innovación de ESI reside en su denominado sistema de información y gestión. Esta plataforma basada en la web supervisa e informa sobre el rendimiento de cada proyecto, y utiliza tecnología de cadena de bloques para garantizar la inalterabilidad y seguridad de las operaciones.

El sistema de información y gestión proporciona fundamentalmente una plataforma para facilitar el intercambio de información entre las partes interesadas. «El proveedor de la solución elabora y carga informes de rendimiento en la plataforma y luego el cliente aprueba o rechaza los informes. La entidad de validación gestiona y verifica los informes cuando es necesario y las instituciones financieras y aseguradoras tienen visibilidad del rendimiento de los proyectos que respaldan», señala Magallon.

Atraer a las pymes

El propósito de ESI Europe era traer esta combinación de soluciones ESI a Europa, centrándose en España, Italia y Portugal. Ya se han alcanzado varios acuerdos de colaboración con los distintos agentes que desempeñan un papel importante en el modelo ESI.

«Hemos implicado a un total de seis compañías aseguradoras de renombre en los tres países en los que estamos trabajando. Se trata de un resultado importante, pues el modelo ESI está diseñado en esencia para aumentar la confianza de los usuarios finales en la eficacia energética. También contamos con cinco instituciones financieras y hemos estado colaborando estrechamente con todos estos agentes en aspectos relevantes del modelo ESI», comenta Magallon.

Los esfuerzos por implicar a las pymes habían empezado a ganar impulso antes de la pandemia de COVID-19. Magallon confía en que el consorcio pueda recuperar dicho impulso más adelante en 2020 y espera que muchas de las inversiones detenidas debido al coronavirus se reanuden pronto. En concreto, el equipo ha encontrado oportunidades en el sector de los tejados solares en España. «Creemos que el modelo de ESI Europe puede funcionar incluso en estas difíciles circunstancias. Reduce los niveles de inseguridad en la inversión», destaca Magallon.

El servicio se comercializará con el nombre de «GoSafe with ESI» y, si tiene éxito, podría revolucionar el comportamiento del mercado al eliminar la mayoría de las barreras entre las pymes y la inversión en eficacia energética.

NOTA: Este artículo se ha extraído de la edición de 2020 del Results Pack sobre financiación privada de la eficacia energética.



Los ESI reducen el riesgo y garantizan ahorros energéticos.

PROYECTO

ESI Europe – Driving Investment in Energy Efficiency through Energy Savings Insurance in Europe

COORDINADO POR

Agencia de Basilea para la Energía Sostenible, Suiza

FINANCIADO CON ARREGLO A

Horizon 2020-ENERGY

FICHA INFORMATIVA DE CORDIS

cordis.europa.eu/project/id/785061/es

SITIO WEB DEL PROYECTO

esi-europe.org
gosafe-esi.com



Ayudar a que los hogares inviertan en reformas sostenibles

El proyecto EuroPACE ha probado un modelo de financiación innovador para la eficacia energética que se está aplicando en diferentes ciudades de Europa. Su éxito podría ser fundamental para alcanzar los objetivos climáticos de la Unión Europea (UE).

Reformar una vivienda para hacerla más eficiente en materia de energía puede ser un reto, especialmente en tiempos de incertidumbre. Los propietarios deben pedir un préstamo, encontrar un arquitecto y contratistas de confianza y hacer malabares con presupuestos limitados. Si a esto le añadimos los nuevos requisitos de sostenibilidad y un montón de papeleo, tenemos suficientes obstáculos como para desanimar incluso a los propietarios más motivados.

Sin embargo, puede haber algo de luz al final del túnel. Con el apoyo del proyecto financiado con fondos europeos EuroPACE (Developing, piloting and standardising on-tax financing for residential energy efficiency retrofits in European cities), un consorcio de siete empresas, organismos de energía, ciudades y organizaciones sin ánimo de lucro ha digitalizado todo el proceso de reforma y lo ha probado con una asociación público-privada (APP) en Olot (España).



«La idea era apoyar a los residentes de Olot en el proceso de reforma de sus hogares. Para ello creamos el primer programa de reforma de viviendas ecosostenibles que combina financiación asequible, asistencia técnica y financiación inteligente», explica Eduard Puig, director de operaciones de la empresa española GNE Finance, uno de los socios del proyecto.

EuroPACE ofrece tres innovaciones: proporciona una forma de movilizar tanto capital privado como fondos públicos; un proceso de reformas en el hogar digitalizado y simplificado con una ventanilla única que brinda todos los servicios necesarios de asesoramiento técnico, asistencia, formación, verificación y financiación; y una doble innovación en políticas públicas.

Con estas herramientas, en EuroPACE se superaron los principales obstáculos para la reforma de viviendas. El equipo del proyecto apoyó a los propietarios locales en la elección de contratistas, la verificación de las obras y la obtención de financiación.

En total, se movilizaron unos 1,87 millones EUR de inversión para hogares inteligentes, mejor accesibilidad, ventanas y puertas energéticamente eficientes, aislamiento, calefacción y refrigeración, así como tecnologías de energía renovable.

Además, los grupos vulnerables también pudieron beneficiarse del programa, gracias a un mecanismo de reducción de los riesgos que concede una financiación asequible incluso en el caso de préstamos de alto riesgo.

Estrategias locales a medida para Europa

EuroPACE se inspira en el exitoso modelo de financiación PACE de los Estados Unidos. «En este modelo los gobiernos locales y estatales reconocen el hecho de que los acondicionamientos energéticos son de interés público. Eso justifica el uso de un sistema tributario para respaldar el cobro de pagos de préstamos», añade David Cannarozzi, director general de GNE Finance. «Además, los programas de PACE fueron pioneros en una nueva forma de involucrar a los contratistas de servicios energéticos en el proceso de ventas. Esto resultó en un estímulo drástico de la demanda de reformas de viviendas».

Emular el modelo estadounidense no fue un camino de rosas. En un principio, la idea de cambiar la legislación tributaria fue recibida con escepticismo en Europa, pero finalmente el consorcio encontró una solución jurídica para ponerla en marcha: permitir a los municipios participar en los pagos y cobros. «Primero, permitimos a las administraciones públicas participar en el proceso de cobro de deudas en los casos de préstamos no redituables e impagos para dar seguridad a los inversores.

Luego, garantizamos que la financiación estuviera vinculada a la propiedad, con lo que la convertimos en una financiación activos», comenta Cannarozzi.

Tras un análisis jurídico y fiscal llevado a cabo en toda la Europa de los Veintiocho, se seleccionaron tres ciudades (Lisboa, Mouscron y Valencia) como las mejores candidatas para seguir probando EuroPACE. Durante el proyecto se encontraron socios y se crearon marcos locales de ventanilla única.

Pero eso no es todo: desde su finalización, EuroPACE ha servido de inspiración a muchos otros proyectos de la UE y se ha convertido en una marca propia. Uno de esos programas se está desarrollando en las islas Baleares, mientras que en Barcelona se puso en marcha un programa propio de HolaDomus tras la finalización del proyecto.

«Ahora tenemos un conjunto de herramientas que pueden y van a ayudar a los agentes a desarrollar modelos de reformas de viviendas modulares e integrados», señala Puig. Se espera que este conjunto de herramientas se extienda más allá de la duración del proyecto EuroPACE. A lo que añade: «Nuestra entidad jurídica derivada, la Fundació EuroPACE, ya opera en ocho municipios más de la provincia de Gerona y está en negociaciones con la Diputación para llegar a toda la provincia».



Ahora tenemos un conjunto de herramientas que pueden y van a ayudar a los agentes a desarrollar modelos de reformas de viviendas modulares e integrados.

PROYECTO

EuroPACE – Developing, piloting and standardising on-tax financing for residential energy efficiency retrofits in European cities

COORDINADO POR

Centro de Investigación Social y Económica (CASE), Polonia

FINANCIADO CON ARREGLO A

Horizon 2020-ENERGY

FICHA INFORMATIVA DE CORDIS

cordis.europa.eu/project/id/785057/es

SITIO WEB DEL PROYECTO

europace2020.eu

Resultados más predecibles para proyectos de eficacia energética

ICP Europe aporta la tan necesitada normalización de los procesos para llevar a cabo proyectos de eficacia energética. Los promotores que usan su certificado han comunicado ahorros muy parecidos a sus predicciones iniciales y han reducido los costes de inversión en el proceso.



© kamphiphat, Shutterstock

Cualquier persona o empresa dispuesta a invertir en proyectos de eficacia energética ha oído hablar de lo que las partes interesadas denominan «riesgo de rendimiento». Incluso existe un refrán en los Estados Unidos: «mide y paga o estima y reza». Tal como explica Jorge Rodrigues de Almeida, fundador y director general de RdA Climate Solutions: «En realidad, eso significa que esperamos un resultado, pero carecemos de normas para medirlo».

Almeida conoce muy bien este problema. Durante años ha asesorado a gobiernos y grandes industrias sobre proyectos de energía

sostenible. También ayudó a conformar el Investor Confidence Project (ICP). ¿Su objetivo? Normalizar la manera en que se desarrollan, documentan y miden los proyectos de eficacia energética.

ICP Europe tomó forma en el marco de dos proyectos diferentes: ICPEU e I3CP (Industrial and Infrastructure Investor Confidence Project). Mientras que el primero se centró en los edificios, el segundo puso el foco en proyectos de infraestructuras para la industria. Ambos siguen padeciendo las discrepancias entre las mejoras previstas en cuanto a la eficacia energética y el rendimiento real.



Los países de la Unión Europea tienen diferentes normas para desarrollar proyectos de eficacia energética. Tuvimos que identificar todos los requisitos, marcos y normas jurídicas y plasmarlos en nuestro propio proceso.

«Hemos desarrollado protocolos normalizados y herramientas relacionadas, como las especificaciones para el desarrollo de proyectos, un índice de los recursos nacionales y plantillas para proyectos de eficacia energética en los edificios, la industria y las infraestructuras. En cuanto al segundo, nos centramos concretamente en el alumbrado de las calles y en proyectos para la industria», afirma Almeida.

Europea tienen diferentes normas para desarrollar proyectos de eficacia energética. Tuvimos que identificar todos los requisitos, marcos y normas jurídicas y plasmarlos en nuestro propio proceso. Curiosamente, nadie había hecho eso antes».

Los promotores del proyecto representaron otro de los obstáculos. «Creían que su manera de desarrollar un proyecto era única y que los diferenciaba de la competencia. La cruda realidad es que no suele ser así», afirma Almeida. El equipo descubrió que, normalmente, se trataba más bien de un proceso descontrolado y sin documentar que implica el uso de muchas hojas de cálculo, modelos y cálculos por separado: una combinación perfecta que genera errores y una brecha de rendimiento.

En mayo de 2017, cuando se inició el proyecto, la idea de que la normalización del desarrollo y la documentación podrían reducir el rendimiento y los costes de transacción parecía algo más bien abstracto. Sin embargo, al acabar el proyecto ICPEU, el proveedor de reaseguros y seguros mundiales Munich Re lo aceptó y empezó a ofrecer tarifas de seguros más bajas para aquellos proyectos con certificado ICP.

«Se trata exactamente del mismo problema que afrontaron los primeros proyectos para parques eólicos», añade Almeida. «Cada promotor tenía su propia manera de evaluar los proyectos hasta que la industria y los inversores se reunieron para desarrollar una metodología normalizada. Todavía no hemos llegado a ese punto con ICP, pero hemos dado un gran paso hacia delante».

Los primeros promotores del proyecto que consideraron a ICP como una complejidad suplementaria, ahora parecen estar de acuerdo, mientras que el sector financiero lo aceptó de inmediato como el enfoque adecuado. A pesar de que tanto ICPEU como I3CP actualmente están finalizados, el equipo del proyecto trabaja estrechamente para incorporar ICP a sus diversos procesos.

De normas comunes a proyectos con éxito

Desde entonces, los proyectos con la certificación «Investor Ready Energy Efficiency™» de ICP se han ido acumulando. En Liverpool, un proyecto de 13 millones de libras esterlinas (GBP) (14,5 millones EUR) logró mejorar la eficacia energética y disminuir las emisiones de CO₂ de tres hospitales locales del Servicio Nacional de Salud del Reino Unido. Entre las readaptaciones se encuentran nuevas plantas de generación termoeléctrica que se alimentan con gas, nuevas unidades de velocidad variable para motores, optimizaciones de plantas y un exhaustivo programa de renovación del alumbrado. «Este proyecto ofreció unos ahorros garantizados de 14 500 000 kWh por año, lo que supone unos ahorros anuales de 1,85 millones GBP. Se trata de un ahorro energético promedio del 50% y un ahorro promedio de carbón del 33%», indica Almeida.

Las medidas de ahorro energético aplicadas en el centro de producción de GOURMET en Viena son otro ejemplo de un proyecto fructífero gracias al certificado ICP. Estas medidas, que incluyen la reutilización del calor residual de dos plantas de refrigeración rápida para contribuir a la demanda de calefacción de tres sistemas de ventilación, deben permitir un ahorro energético anual de 635 MWh en gas natural y 135 MWh en electricidad. Asimismo, la inversión será rentable después de 6,3 años.

Lograr dicha normalización fue el mayor desafío que afrontó el consorcio, tal y como señala Almeida. «Los países de la Unión

NOTA: Este artículo se ha extraído de la edición de 2020 del Results Pack sobre financiación privada de la eficacia energética.

PROYECTO

I3CP – Industrial and Infrastructure Investor Confidence Project

COORDINADO POR

EnergyPro Limited, el Reino Unido

FINANCIADO CON ARREGLO A

Horizon 2020-ENERGY

FICHA INFORMATIVA DE CORDIS

cordis.europa.eu/project/id/754056/es

SITIO WEB DEL PROYECTO

europe.eepformance.org



Inyección de 150 millones EUR de liquidez a las inversiones en eficacia energética

Unas herramientas innovadoras y probadas a escala industrial pretenden fomentar una mayor inversión en iniciativas de eficacia energética, especialmente las dirigidas por las pymes.

El mundo busca reducir sus emisiones de carbono y, en este contexto, aumenta la demanda de soluciones de eficacia energética. Por desgracia, se corre el riesgo de no poder atender gran parte de esta demanda debido a la falta de financiación.

«Las pymes y los pequeños proyectos del sector de la eficacia energética tienen dificultades para conseguir la financiación asequible de terceros y las inversiones que necesitan para tener éxito», afirma Michael Pachlatko, director europeo de Joule Assets, una empresa que trabaja para ampliar el desarrollo



de las energías limpias, el acceso al mercado de los pequeños clientes y los mercados de eficacia energética.

Con el apoyo del proyecto financiado con fondos europeos LAUNCH (Sustainable energy assets as tradable securities), Joule Assets trabaja para acabar con esta brecha de financiación. «Nuestro principal objetivo es normalizar la tramitación de las inversiones en eficacia energética mediante el uso de herramientas innovadoras y probadas por el sector —explica Pachlatko—. En conjunto, esta cartera de soluciones permitirá la agregación y titulización de las inversiones en eficacia energética, independientemente del tamaño de un proyecto».

Abrir el grifo

El consorcio LAUNCH reunió a cientos de partes interesadas de los sectores de la energía y la financiación, entre ellos promotores de proyectos, fondos financieros, bancos y empresas

de servicios energéticos (ESE). «Para que nuestras soluciones aporten un valor real a los usuarios, así como para garantizar su aceptación en el mercado, sabíamos que debían ser diseñadas por quienes se benefician de ellas», añade Pachlatko.

El equipo produjo una serie de materiales prácticos y normalizados que incluyen contratos de rendimiento energético para inversores, protocolos normalizados de evaluación de riesgos para inversores, herramientas para que los promotores de proyectos accedan al capital de crecimiento

y propuestas de valor probadas en el mercado para los clientes finales de los promotores de proyectos.

«Cada una de estas soluciones se diseñó con el objetivo de aportar dinero y liquidez al mercado de la eficacia energética y permitir que las pymes se apoderen de él», señala Pachlatko.

Para garantizar que estas herramientas respondan a las necesidades reales del mercado, el proyecto llevó a cabo un amplio programa piloto en una docena de países europeos. En total, diecisiete promotores de proyectos y cinco instituciones financieras probaron una o más de las soluciones de LAUNCH a lo largo de un año.

Los resultados de estos proyectos piloto contribuyeron y añadieron valor a una cartera de proyectos de inversión de

150 millones EUR. «Esto incluye operaciones cerradas durante el propio proyecto por valor de 2,1 millones EUR, y otros 31 millones EUR de inversiones que se están tramitando para su financiación al final del proyecto», afirma Pachlatko.

En el proyecto también se creó el Learning Hub de LAUNCH, una colección de recursos educativos gratuitos sobre conceptos financieros y comerciales fundamentales. «Con este centro de aprendizaje, los usuarios pueden mejorar la forma de presentar su empresa, proyecto o cartera de proyectos a los inversores y clientes finales», señala Pachlatko.

Pago de dividendos

Sin embargo, LAUNCH es más que un conjunto de herramientas: es un movimiento. «La mejor manera de definir todas nuestras soluciones es como un trampolín para el trabajo posterior», afirma Pachlatko.

Tomemos como ejemplo el proyecto PROPEL, financiado con fondos europeos, que se puso en marcha en junio de 2021 y en el que participan muchas de las partes interesadas del proyecto LAUNCH. «Este proyecto aprovecha el impulso de LAUNCH y pretende crear una solución institucionalizada a largo plazo para afrontar los retos de las inversiones en energía sostenible», explica Pachlatko.

Según Pachlatko, en el proyecto se creará la Asociación de Financiación de la Energía Sostenible (SEFA, por sus siglas en inglés), que incorporará y continuará el trabajo realizado por los proyectos LAUNCH y PROPEL.



Las pymes y los pequeños proyectos del sector de la eficacia energética tienen dificultades para conseguir la financiación asequible de terceros y las inversiones que necesitan para tener éxito.

PROYECTO

LAUNCH – Sustainable energy assets as tradable securities

COORDINADO POR

Joule Assets Europe Group, Italia

FINANCIADO CON ARREGLO A

Horizon 2020-ENERGY

FICHA INFORMATIVA DE CORDIS

cordis.europa.eu/project/id/847048/es

SITIO WEB DEL PROYECTO

launch2020.eu



Control de calidad para servicios de eficacia energética satisfactorios

Desarrollar la confianza en los servicios de eficacia energética es fundamental para aumentar las inversiones en edificios sostenibles. El proyecto QualitEE ha desarrollado criterios de evaluación de calidad y sistemas de control para hacerlo posible.



© Olivier Devroede, Shutterstock

¿Has oído hablar de los proveedores de servicios de eficacia energética? Las empresas que se fijan en las nuevas tecnologías y en las medidas para conseguir un uso más eficiente de la energía que consumen sí lo han hecho. Sin embargo, la cuestión es que la mayoría de ellas han tenido dificultades al confiar en esos proveedores y, eso, puede que en parte se deba a la falta de información.

QualitEE (Quality certification frameworks for Energy Efficiency services to scale up responsible investment in the building sector) tiene como objetivo dejar las cosas claras al proporcionar herramientas fiables para realizar evaluaciones de calidad y contratación pública. Entre ellos, se encuentran directrices para evaluaciones de calidad, evaluación financiera y un manual para la contratación pública. «Nuestro conjunto de herramientas

fomenta la confianza entre los consumidores, los proveedores y los inversores. Ofrece información relacionada con las mejores prácticas, así como con un marco que establece un consenso sobre la definición de los servicios de buena calidad», afirma Klemens Leutgöb, coordinador del proyecto y director general de la consultora austriaca e7 energy innovation and engineering.

El conjunto de herramientas se puede usar para la autoevaluación, desde el desarrollo de proyectos a la contratación pública y la entrega. Ha sido desarrollado en estrecha colaboración con las partes interesadas y se probó a través de veintiocho proyectos piloto de once países europeos. Hasta ahora, dichas pruebas piloto han generado 33 GWh de ahorro energético y más de 9 200 toneladas de ahorro en CO₂ cada año.

En cada uno de esos once países, el equipo inició el desarrollo de sistemas de control de calidad nacionales. «Usamos los criterios de evaluación de calidad de nuestro conjunto de herramientas para conformar la columna vertebral de esos sistemas. En la mayoría de los casos se encuentran en las etapas iniciales de la aplicación, pero está todo dispuesto para que podamos ver sus frutos», añade Rodrigo Morell, responsable del proyecto de los sistemas de control de calidad y director general de la consultora española CREARA.

Enfoques a medida

La diversidad en el alcance de los proyectos de servicios de eficacia energética fue una de las primeras cosas que identificó el equipo mediante su investigación. Los proyectos piloto QualitEE tienden a reflejar esa realidad, con inversiones que van desde los 20 000 EUR gastados en recambios del alumbrado a 8,5 millones EUR invertidos en profundas renovaciones de edificios.

Asimismo, existen diversos matices locales en los mercados de los Estados miembros. Eso requiere un enfoque flexible, tal y como explica Leutgöb. «Hemos definido los criterios de evaluación de calidad que se pueden aplicar en la evaluación de un servicio de eficacia energética de cualquier tamaño y alcance o que esté basado en cualquier enfoque. Muestran si se han abordado los componentes esenciales para lograr el éxito en el desarrollo del servicio, en vez de forzar un enfoque en particular o un contrato tipo. Además, hemos definido un conjunto de patrones para criterios de evaluación de calidad a nivel europeo que establece un marco común para las adaptaciones nacionales que tiene en cuenta los matices de los mercados locales».

Al final, según el país, el equipo del proyecto tuvo que encontrar diferentes enfoques de institucionalización para las evaluaciones de calidad. Aunque algunos países como España ya estaban saturados con sistemas de certificación, al solicitar mejoras de los actuales sistemas en vez de nuevos, otros no tenían ninguno o necesitaban nuevos sistemas para complementar los actuales (como el Reino Unido).

Gracias a la realización de encuestas en quince países europeos, el proyecto también pudo construir una exhaustiva base de datos con los mercados de servicios de eficacia energética, que abarcan tanto los contratos de rendimiento

energético (CRE) como la contratación del suministro energético, que puede consultarse en su sitio web oficial. El equipo comparó los resultados recogidos en 2017 y 2019 con las anteriores encuestas de 2013 y 2015. En particular, descubrió que los mercados con CRE están creciendo, que, en general, el concepto de CRE se percibía como algo muy complejo, y que la presión para recortar los costes energéticos impulsa a todo el mercado.

Por lo general, las partes interesadas están muy satisfechas con el trabajo realizado en el marco de QualitEE. Por último, el equipo espera que el proyecto estimule el crecimiento mediante la mejora de la confianza, la información y la normalización.

NOTA: Este artículo se ha extraído de la edición de 2020 del Results Pack sobre financiación privada de la eficacia energética.

PROYECTO

QualitEE – Quality certification frameworks for Energy Efficiency services to scale up responsible investment in the building sector

COORDINADO POR

e7 energy innovation and engineering, Austria

FINANCIADO CON ARREGLO A

Horizon 2020-ENERGY

FICHA INFORMATIVA DE CORDIS

cordis.europa.eu/project/id/754017/es

SITIO WEB DEL PROYECTO

qualitee.eu/es



Añadir al contador el coste de las renovaciones en materia de eficacia energética

Un nuevo mecanismo de financiación ayuda a los propietarios de viviendas a renovarlas con el apoyo de su empresa de servicios públicos, lo que ofrece una forma de llevar a cabo las tan necesarias renovaciones del parque inmobiliario europeo.

La renovación masiva del parque de viviendas es fundamental para alcanzar el objetivo de neutralidad climática de la Unión Europea. El potencial de ahorro energético es grande, y la mayoría de las soluciones técnicas ya existen, solo hay que aplicarlas a gran escala.

Entonces, ¿por qué no lo hace todo el mundo? Tal y como explica Pablo González Reed, consultor de Creara Energy Experts:

«Renovar una vivienda suele ser demasiado caro para muchas familias europeas. Aunque estas renovaciones ahorrarán dinero a los propietarios a largo plazo, muchos carecen de medios para pagar las obras por adelantado».

Una posible solución a este problema son los sistemas de pago mediante facturas periódicas (OBS, por sus siglas en inglés). «Los OBS son un mecanismo de financiación relativamente nuevo en



el que la empresa de servicios públicos cubre el coste inicial de las renovaciones —afirma González—. De forma similar a un préstamo, el propietario de la vivienda lo devuelve a la empresa de servicios públicos a través de su factura energética mensual».

Si bien es cierto que los OBS tienen el potencial de poner las renovaciones en materia de energía al alcance de casi todos los propietarios de viviendas, para que funcionen necesitan el respaldo de las empresas de servicios públicos y las entidades

financieras. Sin embargo, según González, las empresas de servicios públicos tienden a ser escépticas respecto a los OBS, y las instituciones financieras abordan la idea desde la perspectiva del acreedor.

«Los financiadores no tienen en cuenta el ahorro energético

de la renovación como factor clave para medir el éxito de estos mecanismos de financiación —explica—. Y para que los OBS funcionen, necesitamos la cooperación tanto de las empresas de servicios públicos de energía como de las instituciones financieras».

Aquí es donde entra en juego el proyecto financiado con fondos europeos Ren-on-Bill (Residential Building Energy Renovations with On-Bill Financing). Coordinado por Creara Energy Experts, el equipo del proyecto está diseñando un conjunto de modelos de negocio de OBS innovadores, fiables y replicables, adaptados a las diferentes necesidades y situaciones que pueden tener las empresas de servicios públicos cuando tratan de comercializar este tipo de servicios.

«También estamos dando cabida a estos modelos de negocio para atraer las inversiones de las entidades financieras y encontrar sinergias entre los sectores energético y financiero», añade González.

Una cartera de soluciones eficaces

En el centro del proyecto, que ganó el Premio de los Ciudadanos en los Premios Europeos de Energía Sostenible 2021, está la creación de una red de partes interesadas. La red consta de plataformas energéticas nacionales en Alemania, España, Italia y Lituania.

González señala: «Nuestras actividades de participación de las partes interesadas nos permitieron identificar cualquier posible desafío para la ejecución del OBS en cada país objetivo. Esto fue fundamental para poder comprender la situación particular de cada país y desarrollar una cartera de soluciones eficaces».

Una de estas soluciones es la herramienta de valoración de la renovación energética. «Esta herramienta proporciona una forma sencilla de entender la viabilidad energética y económica de llevar a cabo una renovación energética en un grupo seleccionado de viviendas», afirma González.

La herramienta, que actualmente se está migrando a una versión en línea, ha recibido importantes elogios tanto de las empresas de servicios públicos como de los financiadores.

Entrada en nuevos mercados

Aunque el trabajo del proyecto todavía está en curso, Ren-on-Bill ya ha metido la marcha hacia la aceptación a gran escala del OBS. «Se ha superado gran parte del escepticismo inicial que rodeaba a estos mecanismos de financiación al principio del proyecto», señala González.

Gracias a la mayor participación de empresas de servicios públicos y financiadores en el proyecto, se está aprovechando su amplia red para replicar sus éxitos iniciales en otros mercados. «Los resultados del proyecto se han diseñado para que puedan replicarse con facilidad —concluye González—. Por ello, seguiremos luchando por que se aplique el OBS como medio para impulsar la tan necesaria tasa de renovación de la eficacia energética del parque inmobiliario europeo».

PROYECTO

Ren-on-Bill – Residential Building Energy Renovations with On-Bill Financing

COORDINADO POR

Creara Consultores, España

FINANCIADO CON ARREGLO A

Horizon 2020-ENERGY

FICHA INFORMATIVA DE CORDIS

cordis.europa.eu/project/id/847056/es

SITIO WEB DEL PROYECTO

renonbill.eu



Hipotecas verdes para impulsar la demanda de viviendas energéticamente eficientes

Hasta ahora tanto los propietarios como los bancos han sido reacios a invertir mucho en edificios energéticamente eficientes. Sin embargo, el cambio está en marcha. El proyecto SMARTER ha logrado que esta mentalidad cambie gracias a criterios ecológicos holísticos y un ambicioso marco para las hipotecas.



La ecologización de las viviendas no es tanto un reto técnico como financiero. Sin incorporar a las instituciones financieras, los edificios energéticamente eficientes nunca alcanzarán todo su potencial para contribuir a los objetivos climáticos de Europa.

Tal y como afirma Steven Borncamp, director del proyecto en el Green Building Council de Rumanía y coordinador del proyecto SMARTER (SMARTER Finance for Families – Improving Citizens' Health, Comfort and Financial Well-Being by Supporting Banks,

Residential Investors and Solution Providers with Green Homes and Green Mortgage programs): «Es el momento de pedir préstamos de forma responsable y construir de forma sensata. Normalmente, se cree que comprar casas ecológicas tiene beneficios financieros a largo plazo. Sin embargo, la realidad es que ofrece beneficios de inmediato, desde el primer mes».

SMARTER quiere que privilegiemos los hogares más ecológicos al tomar decisiones de inversión. Para lograr este objetivo, el proyecto arrojó luz sobre los beneficios de las medidas de sostenibilidad y ayudó a las familias a entender cómo inscribirse. También ayudó a que los inversores y los promotores entendieran los criterios de rendimiento energético y demuestren dicho rendimiento a los compradores de viviendas.

Los Consejos de Construcción Ecológica del proyecto han creado certificaciones ecológicas holísticas que pueden dar a los bancos una respuesta preparada y fiable a la pregunta «¿la vivienda que estamos financiando es ecológica y resiliente al clima?». Borncamp lo explica: «Hemos creado un marco creíble, ambicioso pero factible, para definir las hipotecas verdes en consonancia con el rendimiento medioambiental que requieren el planeta y los ciudadanos».

En SMARTER se recopilaron investigaciones sobre la relación del riesgo financiero con las viviendas ecológicas frente a las no ecológicas, y se puso en marcha un número considerable de proyectos que siguen los criterios ecológicos holísticos exigidos por sus certificaciones. «Hemos presentado un argumento muy convincente para que los bancos exijan un rendimiento energético muy ambicioso y otros criterios medioambientales para calificar sus proyectos financieros verdes», añade Borncamp.

Dos plataformas, una finalidad

El proyecto construyó dos plataformas principales: la Plataforma de Inversión en Hogares Ecológicos y el ecosistema de Proveedores de Soluciones para Hogares Ecológicos.

En la primera, las partes interesadas pueden seguir la evolución de la financiación ecológica de viviendas. «La plataforma incluye investigaciones puntuales sobre cómo “lo ecológico” repercute en el rendimiento y el riesgo financiero, los principales acontecimientos de interés para las comunidades de inversión y bancarias, así como información sobre proyectos residenciales que están en marcha», indica Borncamp.

La segunda, Proveedores de Soluciones para Hogares Ecológicos, es un ecosistema de empresas que proporcionan servicios, materiales, tecnologías y otros productos necesarios para hacer realidad los proyectos de viviendas ecológicas. Esto no solo es bueno para los propietarios de viviendas, sino que también ayuda a las empresas a aumentar la cantidad de oportunidades de proyectos.

Desde que se puso en marcha en 2019, SMARTER ha ayudado a los bancos a pasar de ver las finanzas verdes como un área que deben vigilar a una que necesita una respuesta urgente. A pesar de las dudas e incertidumbres debidas a la pandemia, ya se han certificado, o están en proceso de certificación, 74 proyectos por un valor total de 3 350 millones EUR. Según Borncamp, esto demuestra que las viviendas ecológicas no son un nicho de mercado como se suele decir.

Al principio, el proyecto se centró en doce países europeos, pero recientemente se ha ampliado a Brasil, Colombia, Indonesia, Marruecos y Moldavia. Colombia y Moldavia fueron los primeros en poner en marcha sus programas de hipotecas verdes utilizando las herramientas SMARTER, mientras que el resto hicieron lo propio a finales de 2021.



Normalmente, se cree que comprar casas ecológicas tiene beneficios financieros a largo plazo. Sin embargo, la realidad es que ofrece beneficios de inmediato, desde el primer mes.

PROYECTO

SMARTER – SMARTER Finance for Families – Improving Citizens’ Health, Comfort and Financial Well-Being by Supporting Banks, Residential Investors and Solution Providers with Green Homes and Green Mortgage programs

COORDINADO POR

Green Building Council, Rumanía

FINANCIADO CON ARREGLO A

Horizon 2020-ENERGY

FICHA INFORMATIVA DE CORDIS

cordis.europa.eu/project/id/847141/es

SITIO WEB DEL PROYECTO

c2e2.unepdtu.org/smarter



Un instrumento financiero innovador puede acelerar la renovación en profundidad de los edificios letones de la época soviética

Al crear instrumentos financieros totalmente nuevos que permiten la financiación a largo plazo con condiciones asequibles, el proyecto SUNShINE ha superado los principales obstáculos de las renovaciones eficientes en materia de energía. Los actuales proyectos de renovación tienen como objetivo reducir el consumo de energía hasta un 60%.

La época soviética no destacó especialmente por la arquitectura residencial. Desde los años cincuenta hasta finales de los años ochenta del siglo pasado, los edificios residenciales de bajo coste, conocidos como «jrushchovkas» se extendieron por toda Europa Oriental. Y el paso del tiempo no les ha favorecido.

Por ejemplo, en Letonia la mayoría de los edificios se siguen deteriorando a un ritmo preocupante a pesar de los subsidios. «Sin una importante aceleración en el ritmo de las renovaciones, la mayoría de los edificios plurifamiliares dejarán de ser habitables», afirma Marika Rošā de la Universidad Técnica de Riga.



Cuando se construyeron estos edificios, la eficacia energética tampoco suponía una preocupación. Sin embargo, las cosas han cambiado. Normalmente, consumen entre un 50 y un 60% más de la energía necesaria, mientras que el objetivo de la Unión Europea es reducir el consumo energético hasta, al menos, un 32,5% antes de 2030. Entonces, ¿por qué no abordar ambos problemas a la vez?

«Renovar un edificio actual cuesta menos de la cuarta parte del coste de construir uno nuevo. Puede lograr una gran eficacia energética durante, al menos, los próximos treinta años. Además, los residentes pueden permanecer en sus hogares durante las obras», explica Rošā. Eso es precisamente lo que propone el proyecto SUNSHINE (Save your bUildiNg by SavINg Energy – towards 202020m2 of deeply renovated multifamily residential buildings), que aúna a las partes interesadas letonas.

Un nuevo instrumento financiero

Al crear instrumentos financieros totalmente nuevos que permiten la financiación a largo plazo con términos y condiciones asequibles, el proyecto ha superado los principales obstáculos de las renovaciones eficientes en materia de energía. Entre ellos, se encuentra el hecho de que dichas renovaciones normalmente costarían más de lo que los propietarios están dispuestos a pagar, que los ahorros en costes energéticos no cubren totalmente la inversión y que la renovación no es necesariamente una prioridad para las familias.

SUNSHINE ofrece un contrato de rendimiento energético normalizado y a largo plazo para realizar una renovación en profundidad. Las empresas de servicios energéticos (ESE) hablan directamente con los propietarios de los apartamentos y saben exactamente por lo que están pagando. «La transparencia de la estructura de primas en el contrato de rendimiento energético (CRE) normalizado fue una cuestión fundamental que logramos resolver. El contrato también ofrece garantías claras en cuanto a la eficacia energética, al rendimiento y al clima doméstico, junto con nuevas operaciones de mantenimiento. En vez de actuar al recibir las quejas, ahora las ESE actúan según una agenda de mantenimiento preestablecida», añade Rošā. Además, el proyecto abordó un obstáculo importante que impedía que las ESE participaran en proyectos de renovación energética: la mejora de la capacidad del balance general de las ESE para poder asumir más proyectos. SUNSHINE estableció el mecanismo letón de eficacia energética de edificios (LABEEF, por sus siglas en inglés) con el objetivo de descontar los pagarés a mediano plazo de los activos exigibles en los CRE y, en consecuencia, se redujeron las deudas en los balances generales de las ESE.

El proyecto permitió que se llevaran a cabo con éxito treinta y un proyectos en toda Letonia, por un valor de 25,5 millones EUR en inversiones, cuya aplicación ya está prevista. Nueve de ellos actualmente se encuentran en una etapa avanzada de desarrollo y los restantes deberán completarse en los próximos dos años. Por ejemplo, LABEEF ha descontado los pagarés a mediano plazo de una cartera con seis edificios del socio del proyecto RenEsco. Tal y como indica Rošā, cada CRE equivale a un proyecto de veinte años. «Cada año el proyecto debe entregar un informe de medición y verificación», señala.

También se ha desarrollado un sitio web para ayudar a que las ESE y los propietarios de edificios plurifamiliares desarrollen sus proyectos de conformidad con un proceso normalizado. Eso reducirá los costes de las transacciones, impulsará el desarrollo del mercado y ofrecerá herramientas y directrices para las ESE interesadas en una renovación en profundidad de los edificios residenciales.

Más allá de esos logros, SUNSHINE ha proporcionado renovaciones con estrictas normas de calidad, empleo y oportunidades laborales estables para el sector de la construcción, así como una solución que atrae a la financiación privada. Además, ayudará a conservar las actuales viviendas durante los próximos treinta años y contribuirá a los objetivos del Pacto Verde Europeo, especialmente en cuanto a su oleada de renovación. «El camino que tenemos por delante es largo y complicado. Pero aunque así sea, sin duda nuestro equipo se empeñó y demostró la escalabilidad de nuestra solución», afirma Rošā.

NOTA: Este artículo se ha extraído de la edición de 2020 del Results Pack sobre financiación privada de la eficacia energética.

PROYECTO

SUNSHINE – Save your bUildiNg by SavINg Energy – towards 202020m2 of deeply renovated multifamily residential buildings

COORDINADO POR

Universidad Técnica de Riga, Letonia

FINANCIADO CON ARREGLO A

Horizon 2020-ENERGY

FICHA INFORMATIVA DE CORDIS

cordis.europa.eu/project/id/649689/es

SITIO WEB DEL PROYECTO

sharex.lv

Solución financiera innovadora para inversiones a mediana escala en energía renovable o eficacia energética en la industria

Las pymes que carecen de acceso a los inversores ahora tienen la oportunidad de llevar a cabo sus proyectos de energía renovable y eficacia energética gracias a una nueva solución desarrollada en el marco del proyecto TrustEE. La plataforma ofrece acceso a tecnologías, evaluación técnica y financiación. Además, reduce notablemente el riesgo para todas las partes interesadas que están implicadas.



© Oleksy Mark, Shutterstock

Si es dueño de una pyme y quiere invertir en un proceso de fabricación eficiente en materia de energía y con bajas emisiones de carbono, es muy probable que haya tenido dificultades para conseguir el apoyo de los inversores. Sin embargo, no está solo. A pesar de que exista la tecnología para ahorrar hasta un 10 % en el consumo de energía y ofrecer el 50 % de las necesidades restantes a partir de fuentes de

energía renovable (en función de la tecnología), no es fácil obtener las inversiones de terceros.

Existen muchos motivos para esta falta de entusiasmo. Los bancos y los inversores no tienen los conocimientos técnicos, los costes de transacción son elevados y, normalmente, los proyectos carecen de las garantías de ejecución y el crédito

necesarios. Y para empeorar aún más las cosas, no existen procedimientos normalizados ni hay normas industriales.

«La energía renovable (ER) y la eficacia energética (EE) no se aplican a pesar de estar bien diseñadas. El riesgo se suele considerar muy alto debido a la falta de conocimientos técnicos en ER y EE», afirma Christoph Brunner, director general de AEE INTEC y coordinador del proyecto TrustEE (Innovative market based Trust for Energy Efficiency investments in industry).

De la evaluación a la inversión

TrustEE sortea estos problemas con una nueva solución a medida para apoyar a los inversores. En vez de dejarlos con información que no comprenden, TrustEE gestiona todo el proceso. Examina los proyectos de energías renovables y eficiencia industrial, los optimiza mediante una evaluación técnica y ofrece una refinanciación flexible. La plataforma está diseñada específicamente para lo que Brunner denomina proyectos de «gama media». Se refiere a proyectos que casi no tienen acceso a la financiación externa, con baja capacidad en EE y ER, además de una falta de conocimientos técnicos específicos, pero están comprometidos con la descarbonización industrial.

«Si la evaluación del proyecto es positiva, TrustEE lo añadirá a su cartera. La plataforma ya incluye EE térmicas, calefacción solar, biomasa y biogás. Los proyectos de bomba de calor están listos para ser aplicados, y los sistemas de control optimizado y fotovoltaicos y otras tecnologías lo harán en breve», añade Brunner.

Es la primera vez en este sector que una única herramienta gestiona la financiación, la evaluación y el desarrollo de un proyecto. Dicho proceso ofrece un riesgo significativamente

inferior para todas las partes interesadas involucradas: el usuario final de la industria obtiene acceso a soluciones de EE y ER de bajo riesgo y con un bajo impacto en su balance general; los proveedores de tecnología pueden impulsar sus soluciones y lograr que su capital esté listo para nuevos proyectos; y los inversores que confían en el «sello TrustEE» finalmente pueden integrar los proyectos EE y ER rentables en sus carteras.

Los tres grupos de las partes interesadas participaron en todas las fases del proyecto para garantizar el éxito comercial de la plataforma. «Sus comentarios llevaron a una mejora constante del concepto de TrustEE y a la gestión de los proyectos entregados. Además, participaron en las constantes pruebas y en el posterior desarrollo de la plataforma TrustEE», explica Brunner. «Las soluciones finales y los resultados del proyecto abordan sus necesidades y estamos convencidos de que nuestro enfoque contribuirá notablemente a la descarbonización industrial».

Actualmente, el consorcio está comercializando sus soluciones. El vehículo de titulización TrustEE (que compra créditos, los convierte en bonos verdes y ofrece los tramos de titulización a los inversores en los mercados de capitales) está listo para aplicarlo, mientras que la solución de evaluación ha sido transferida a una plataforma comercial con un volumen de inversión de más de diez millones de euros. «En general, TrustEE es un proyecto de evaluación normalizado y con un enfoque bidireccional para lograr una financiación innovadora. Las tecnologías de EE y ER aplicadas se extenderán paulatinamente durante los próximos meses fuera del proyecto», concluye Brunner.

En concreto, los planes comerciales primero se centrarán en Austria, Alemania y Suecia, antes de extenderse por otros países europeos y terceros países.

NOTA: Este artículo se ha extraído de la edición de 2020 del Results Pack sobre financiación privada de la eficacia energética.



En general, TrustEE es un proyecto de evaluación normalizado y con un enfoque bidireccional para lograr una financiación innovadora. Las tecnologías de EE y ER aplicadas se extenderán paulatinamente durante los próximos meses fuera del proyecto.

PROYECTO

TrustEE – Innovative market based Trust for Energy Efficiency investments in industry

COORDINADO POR

AEE INTEC, Austria

FINANCIADO CON ARREGLO A

Horizon 2020-ENERGY

FICHA INFORMATIVA DE CORDIS

cordis.europa.eu/project/id/696140/es

SITIO WEB DEL PROYECTO

trust-ee.eu





Desde su puesta en marcha en 2016, la iniciativa de los Foros de inversión en energía sostenible (Foros SEI, por sus siglas en inglés) ha colaborado con partes interesadas nacionales para mejorar el acceso a la financiación de las inversiones en energía sostenible.

Los Foros SEI organizan eventos en toda la Unión Europea (UE) para mostrar las mejores prácticas en el desarrollo de proyectos y programas de inversión en energía sostenible, y entablar un diálogo con el sector financiero, las autoridades públicas y todas las partes interesadas que participan en inversiones en energía sostenible. Hasta la fecha, la Comisión Europea (la Dirección General de Energía y la Agencia Ejecutiva Europea de Clima, Infraestructuras y Medio Ambiente), en colaboración con los representantes nacionales, ha organizado más de cuarenta eventos.

Los eventos de los Foros SEI se centran en las inversiones en eficacia energética en edificios públicos y residenciales, así como en los segmentos de las pymes y la industria. Los planteamientos que se debaten incluyen la creación de unos instrumentos financieros que combinen la financiación pública y privada, la ayuda al desarrollo de proyectos y la integración de la eficacia energética en el sector financiero. La iniciativa apoya la aplicación de varias políticas impulsadas por la UE, incluidos los planes nacionales integrados de energía y clima, las estrategias de renovación a largo plazo, los planes nacionales de recuperación y resiliencia, y la ejecución de nuevos programas e iniciativas de financiación de la UE.

El contrato actual de los Foros SEI finalizará en diciembre de 2023.

Para más información, consulte:

- Iniciativa de los Foros de inversión en energía sostenible: bit.ly/EU_SEIF
- Planes nacionales de energía y clima: bit.ly/EU_NEACP
- Estrategias de renovación a largo plazo: bit.ly/EU_LTRST
- Planes nacionales de recuperación y resiliencia: bit.ly/EU_NRARP

EEFIG

El Grupo de Instituciones Financieras para la Eficiencia Energética

El Grupo de Instituciones Financieras para la Eficiencia Energética (EEFIG, por sus siglas en inglés) fue creado en 2013 por la Dirección General de Energía de la Comisión Europea y la Iniciativa Financiera del Programa de las Naciones Unidas para el Medio Ambiente. El EEFIG contribuye de forma significativa a acelerar la financiación privada de la eficacia energética. Mediante el diseño de políticas y soluciones basadas en el mercado, el EEFIG trabaja para aumentar el número de inversiones en eficacia energética en toda Europa. El EEFIG está formado por más de trescientos representantes de más de doscientas organizaciones y su fortaleza reside en sus miembros, que abarcan desde instituciones financieras públicas y privadas hasta representantes de la industria y expertos del sector.

bit.ly/EU_EEFIG

Results Pack de CORDIS

Disponible en línea en seis lenguas: cordis.europa.eu/article/id/422225/es



Publicado

en nombre de la Comisión Europea por CORDIS en la Oficina de Publicaciones de la Unión Europea
2, rue Mercier
L-2985 Luxemburgo
LUXEMBURGO

cordis@publications.europa.eu

Coordinación editorial

Birgit BEN YEDDER, Staffan VOWLES

Cláusula de exención de responsabilidad

La información en línea sobre los proyectos y los enlaces publicados en el presente número de Results Pack de CORDIS es correcta en el momento de cerrar la edición. La Oficina de Publicaciones no se considerará responsable de la información que esté obsoleta ni de los sitios web que hayan dejado de funcionar. Ni la Oficina de Publicaciones ni nadie que actúe en su nombre se responsabilizarán del uso que pudiera hacerse de la información contenida en la presente publicación ni de cualquier error que pueda quedar en los textos, pese a la especial atención prestada en su preparación.

Las tecnologías que se presentan en esta publicación pueden estar protegidas por derechos de propiedad intelectual.

Este Results Pack es una colaboración entre CORDIS y la Agencia Ejecutiva Europea de Clima, Infraestructuras y Medio Ambiente.

Print	ISBN 978-92-78-42730-6	doi:10.2830/887006	ZZ-AK-21-014-ES-C
HTML	ISBN 978-92-78-42713-9	doi:10.2830/799189	ZZ-AK-21-014-ES-Q
PDF	ISBN 978-92-78-42715-3	doi:10.2830/955016	ZZ-AK-21-014-ES-N

Luxemburgo: Oficina de Publicaciones de la Unión Europea, 2022

© Unión Europea, 2022

Reutilización autorizada, con indicación de la fuente bibliográfica.

La política relativa a la reutilización de los documentos de la Comisión Europea fue establecida por la Decisión 2011/833/UE (DO L 330 de 14.12.2011, p. 39).

Cualquier uso o reproducción de fotografías u otro material que no esté sujeto a los derechos de autor de la Unión Europea requerirá la autorización de sus titulares.

Foto de la cubierta © Unión Europea, 2022

Cumplir el Pacto Verde: CINEA

Todos los proyectos incluidos en este Results Pack están gestionados por la Agencia Ejecutiva Europea de Clima, Infraestructuras y Medio Ambiente (CINEA), creada por la Comisión Europea bajo el lema «Financiación de un futuro verde para Europa». La CINEA contribuye al Pacto Verde Europeo mediante la ejecución de partes de los programas de financiación de la Unión Europea (UE) en materia de transporte, energía, acción climática, medio ambiente y pesca marítima y acuicultura. En la actualidad, la CINEA gestiona el Mecanismo «Conectar Europa» 2 (Transporte y Energía), el Clúster de Clima, Energía y Movilidad de Horizonte Europa, el programa LIFE, el Fondo de Innovación, el Fondo Europeo Marítimo, de Pesca y de Acuicultura, el Mecanismo de Financiación de Energías Renovables y el instrumento de préstamo al sector público en el marco del Mecanismo para una Transición Justa. Asimismo, trata de fomentar las sinergias entre programas para beneficiar a los ciudadanos de la UE y promover el crecimiento económico.

La Agencia se encarga de dos retos de la sociedad del programa Horizonte 2020: Energía segura, limpia y eficiente, y Transporte inteligente, ecológico e integrado. La CINEA presta servicios de gestión técnica y financiera en todas las fases del ciclo de vida de los programas y proyectos: desde las convocatorias de propuestas, la evaluación de los proyectos y la concesión de ayudas financieras, hasta el seguimiento de la ejecución de los proyectos y el control del uso de los fondos asignados.

La CINEA da visibilidad a las oportunidades de financiación de la UE y a los resultados de los proyectos. Además, apoya a los posibles solicitantes y beneficiarios, al permitirles beneficiarse de la dilatada experiencia de la Agencia en la ejecución de programas con un nivel de rendimiento alto.

Puede obtener más información en el sitio web de la CINEA: cinea.ec.europa.eu/index_es

¡Síguenos también en las redes sociales!



@CINEA_EU
@CleanEnergy_EU



@CINEA



@CINEATube

SEGUNDA EDICIÓN DEL RESULTS PACK SOBRE NEUTRALIDAD CLIMÁTICA

La UE está decidida a llegar a ser climáticamente neutra en 2050. Los catorce proyectos que se presentan en este Results Pack de CORDIS ayudan a los responsables políticos, las empresas y la sociedad a tomar decisiones informadas para acabar con la dependencia de los combustibles fósiles y construir un futuro más ecológico y equitativo para Europa.



Consulte el Pack en:
cordis.europa.eu/article/id/418144/es



Oficina de Publicaciones
de la Unión Europea



¡Síguenos también en las redes sociales!
facebook.com/EUresearchResults
twitter.com/CORDIS_EU
youtube.com/CORDISdotEU
instagram.com/eu_science

ES